

Hand in Hand – enger, besser, schneller

Die digitale Transformation verändert
die Beziehung Unternehmung und Steuerberatung.

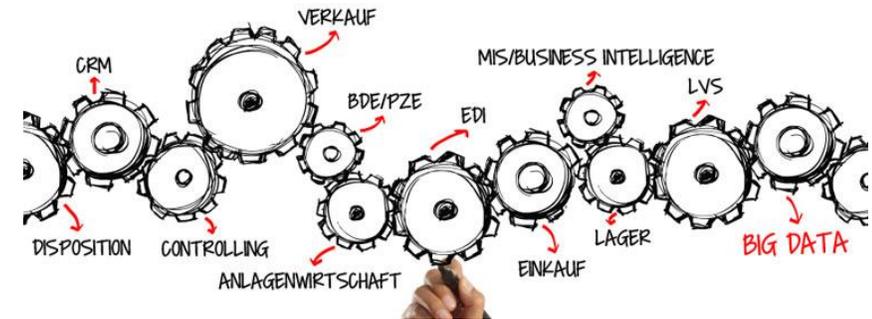
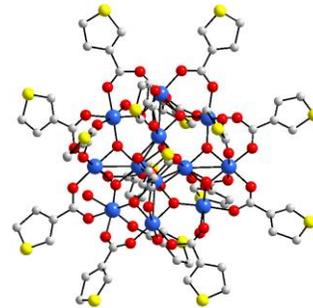
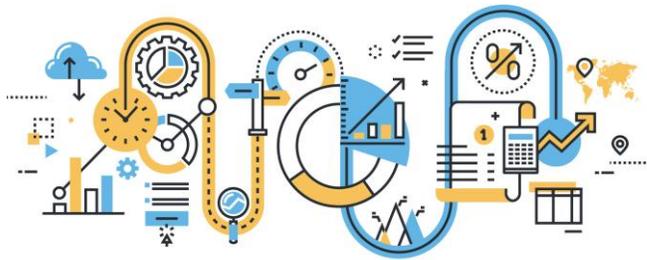
Bonn, 29.09.2017

Dr. Jörg Haas, Founder, Scopevisio AG



„Digitale Transformation“

bezeichnet einen fortlaufenden, in **digitalen** Technologien begründeten Veränderungsprozess, der die gesamte Gesellschaft und insbesondere die Wirtschaft betrifft.



Digitale Transformation meint ...

das die Philosophie des Cloud Computing das „**Personality**“ durch „**Collaboration**“ ersetzt.

Während die Client-Server-Technologie in den letzten 30 Jahren den einzelnen Arbeitsplatz veränderte, so wandet Cloud Computing die Zusammenarbeit über alle Grenzen hinweg = Collaboration!



Digitale Transformation –

in den steuerberatenden Berufen!



Scopevisio nimmt Sie mit auf eine Reise ...



... in die digitale Zukunft Ihrer Kanzlei-Mandanten-Beziehung.

1

Es ist ein weiter Weg vom Kopf bis zum Herzen !

Ihre persönliche Einstellung zum

**Machen Sie aus einer Pflichtveranstaltung
„Digital Age“**

eine Herzensangelegenheit

ist ganz entscheidend.

mit der puren Freude an der Digitalisierung.

**Lösen Sie die Schwierigste aller
Aufgaben der digitalen Transformation!**

Die 10 am meisten gefährdeten Berufe

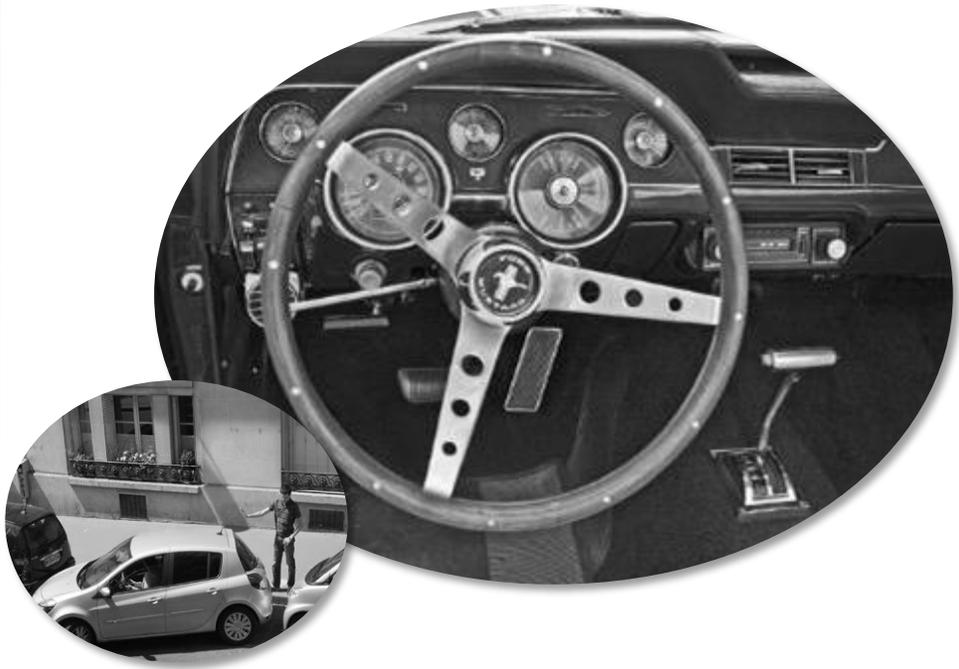
Angaben in Millionen	Berufe	Beschäftigte
	Büro- und Sekretariatskräfte	2,7
	Berufe im Verkehr	1,1
	Berufe im Gastronomieservice	1,0
	Berufe in der kaufmännischen und technischen Betriebswirtschaft	0,9
	Berufe für Post- und Zustelldienst	0,7
	Köche/Köchinnen	0,7
	Bankkaufleute	0,5
	Berufe in der Lagerwirtschaft	0,4
	Berufe in der Metallbearbeitung	0,4
	Berufe in der Buchhaltung	0,3

(Von 702 Berufen. Studie der A.T. Kearney. Quelle: Infografik Die Welt)



Herz & Verstand ... alles eine Typfrage?

„Die nostalgische Handschaltung“



manuell, vertrautes Gefühl, aber hohe Komplexität in der Bedienung



„Der digitale Vordenker“



digital, autonom, zeitschenkend

2 Die Kanzlei hat **zwei** Digitale Transformationen zu lösen:

1.

Finde Dein
Digitales Geschäftsmodell!

Beratung, Controller, Gestalter, Outsourcer
= Steuerberater

2.

Automatisiere alle Deine
Geschäftsprozesse!

Umsetzung
= Datev & Scopevisio sind die idealen Partner

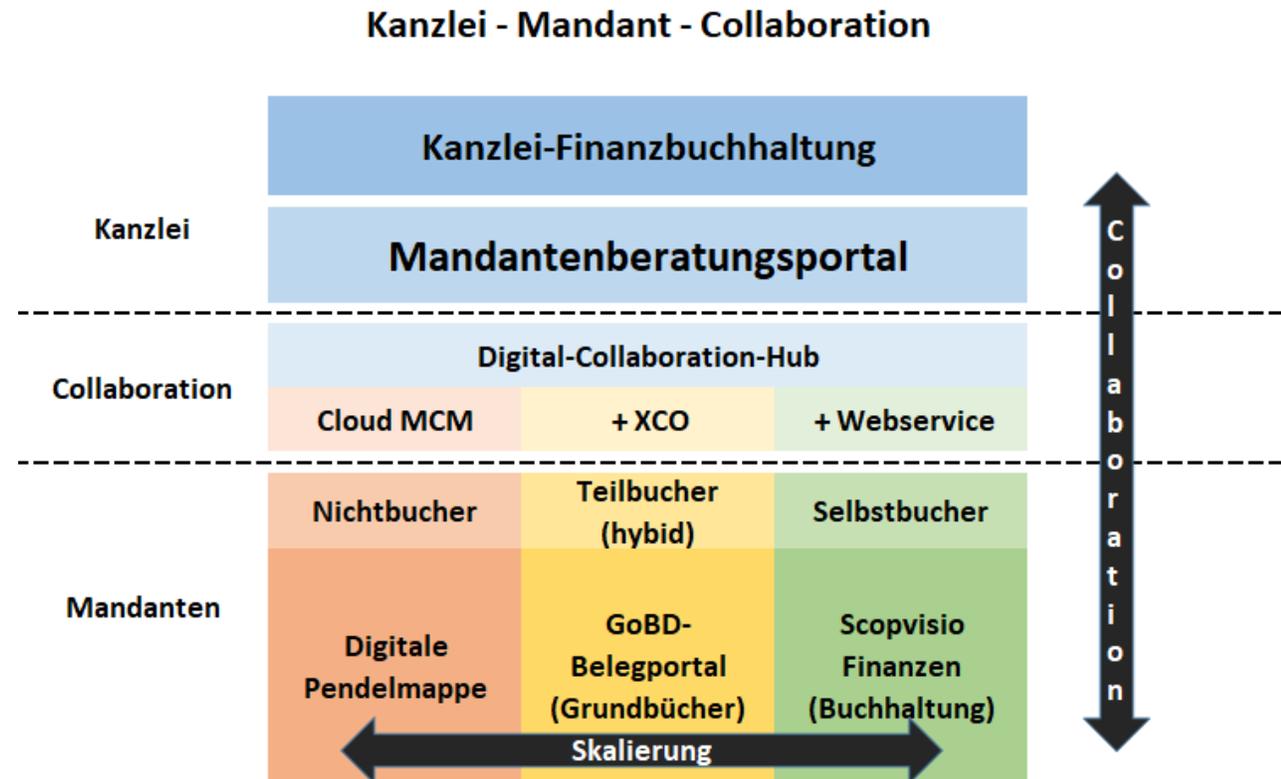


3 Steuerberaterkanzlei – Mandanten - Collaboration

Beraten statt buchen!

Das **Mandantenberatungsportal** rücken den Steuerberater viel näher in das unternehmerische Geschehen.

Beratung & Controlling
vom Steuerberater leicht gemacht!



4

Digitale Business Transformation

verändert betriebliche und überbetriebliche Abläufe!

Die vollautomatische permanente Synchronisation der Mandanten-Buchhaltung mit der Kanzleibuchhaltung über **Webservices** ist nahe Zukunft.



Scopevisio hat bereits einen allgemeinen **FiBu-Synch-Webservices** realisiert!



5

Warum ist die **Scopevisio** Ihr **Umsetzungspartner**?

Ohne Scopevisio

Silo



Silosysteme, isolierte Informationen, Abteilungsdenken, viele Teilprozesse, kaum Automatisierung, hoher Ressourcenverbrauch, wenig Transparenz und kaum Investitionssicherheit

Mit **Scopevisio**

Integration



„Echte“ Integration, vernetzte Informationen, barriereloses Denken, hohe Automatisierung, Ressourcen schonend, große Transparenz und Investitionssicherheit

6

OpenScope die Plattform zur Interoperabilität



agenda:

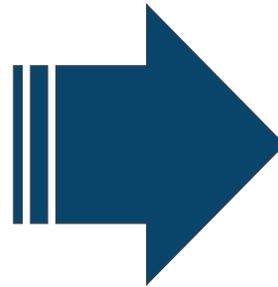


7

Künstliche Intelligenz und Automation 4.0

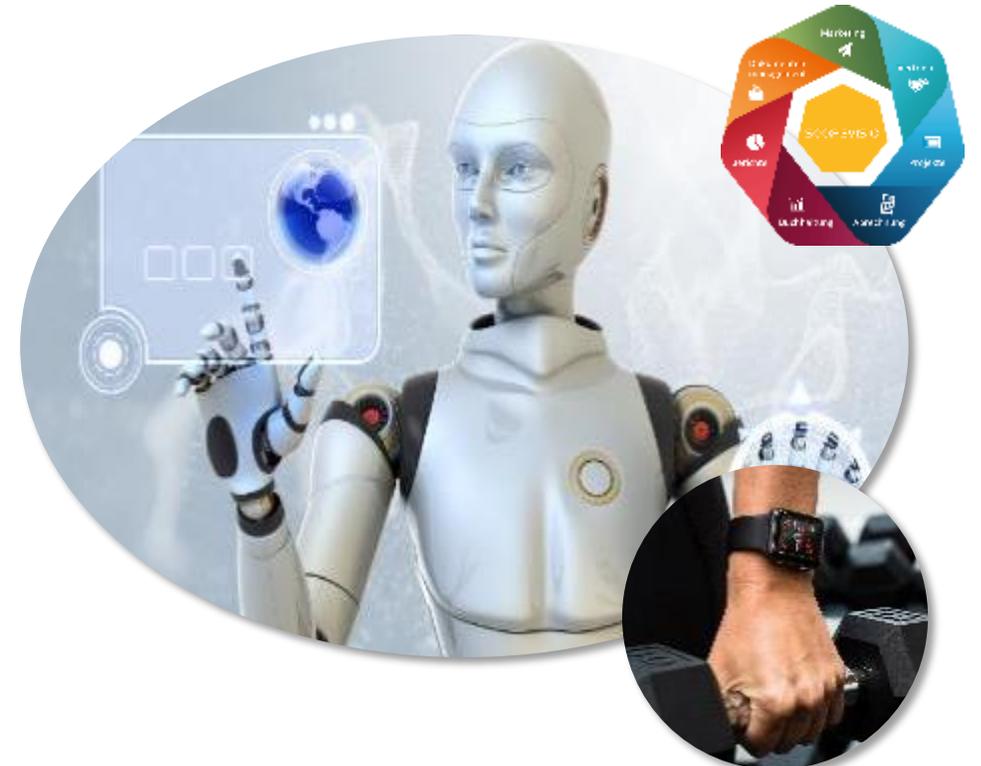
„Die nette Buchhalterin“

Zuverlässige Kontierung, korrektes Buchen, ordentliche BWA



„Die künstlich intelligente automatische Buchhaltung“

Alle Zahlen und Berichte automatisiert, mobile, aktuell und immer da

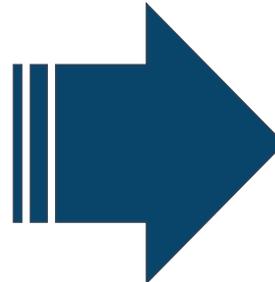


Vom **Papierbeleg** zum strukturierten **Digitalbeleg**

Papierbelege



scannen
erkennen



verknüpfen
fertig!

Digitalbeleg

Lektorat TextLupo
Kinzlerstraße 6
52249 Eschweiler

12.02.2015	2015-13
12.03.2015	12.03.2015
Dorothea Heymann	Dirk Rader
12.03.2015 14:01:05	12.03.2015 14:01:05
1.302,09	1.302,09

Übersetzungsbüro
Heymann-Rader
Herseler Str. 5
53532 Bornheim

Rechnung Nr. RE-008
Lieferdatum 08.03.2015

Sehr geehrte Damen und Herren,

Nachst stellen wir wie folgt in Rechnung:

Fachlektorat 123 Seiten je EUR 4,95	EUR 608,85
Korrektur 123 Seiten je EUR 3,95	EUR 485,85
Zwischensumme	EUR 1.094,70
10% MwSt.	EUR 109,47
Gesamt	EUR 1.204,17

Bornheim, den 08.03.2015

Rechnungsbetrag: RE-008

Einigkeiten

- 12.03.2015 14:01:05 - Dirk Rader - Zahlungsfreigabe von dorotheaheyman@gmail.com
- 12.03.2015 14:01:05 - Dirk Rader - Zahlungsbetrag geändert auf Zahlung freigegeben
- 12.03.2015 14:01:05 - Dirk Rader - Verantwortlicher geändert auf Hermann Hartmann
- 12.03.2015 14:01:05 - Dorothea Heymann-Rader - Sachlich geprüft von dorothea.heyman-rader@soepevis.com
- 12.03.2015 14:01:05 - Dorothea Heymann-Rader - Prüfungsbetrag geändert auf Rechnung sachlich geprüft
- 12.03.2015 14:01:05 - Dorothea Heymann-Rader - Verantwortlicher geändert auf Dirk Rader
- 12.03.2015 14:00:27 - Dorothea Heymann-Rader - Verantwortlicher geändert auf Dorothea Heymann-Rader
- 12.03.2015 14:00:26 - Dorothea Heymann-Rader - Rechnung angelegt

Kommentare

- 12.03.2015 14:04:05 - Dirk Rader - Verrechnungsmöglichkeit wird geprüft
- 12.03.2015 14:04:18 - Dorothea Heymann-Rader - Bitte sofort überweisen mit 2 % Skonto

Ersetzendes scannen, bildhafter Beleg, hybride PDF-XML-Belege (ZUGFeRD), GoBD-fähige Archivierung!

Expertensystemgenerator zur Automation!

Boolesche Algebra,
ist geeignet für einfache wahr und falsch Aussagen (Disjunktion, Konjunktion, Negation) zu treffen.

Konfidenzen

ist geeignet Unsicherheit, Vagheit und Wahrscheinlichkeiten mathematisch zu beschreiben.

Entscheidungsbäume,

sind geordnete und gerichtete Baumdiagramme, die der Darstellung von Entscheidungsregeln dienen (Z.B. wenn – dann – sonst).

EXPERT



Expertensystemgenerator für Business Rules

Anzahl Regeln: 321
 ∑ WENN-Operationen: # Counter
 ∑ DANN-Operationen: # Counter
 ∑ SONST-Operationen: # Counter

Konfiguration des EXPERT

Bezeichnung der EXPERT-Domain: Regeln für Banken Clearing und Ausziffern

Master-Berechtigter: <Benutzer>

Regelart: WENN DANN SONST

Gültigkeit von ... bis:

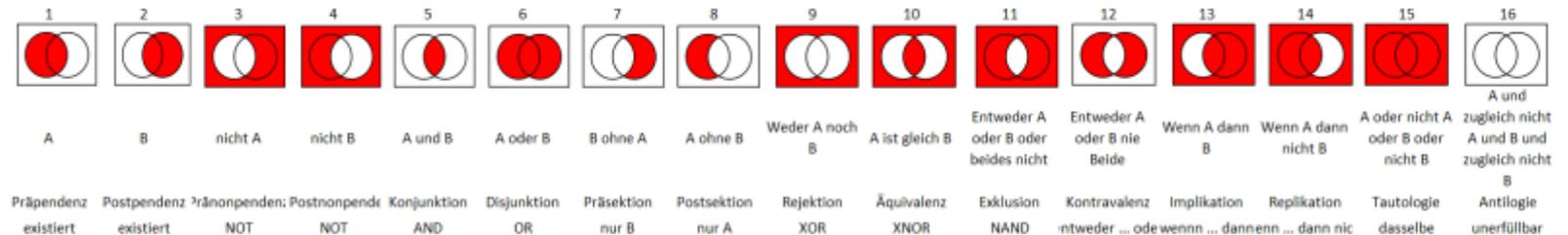
Operand A und B:

Aktionsregeln Dann:

Aktionsregel ELSE:

Regelhierarchie:

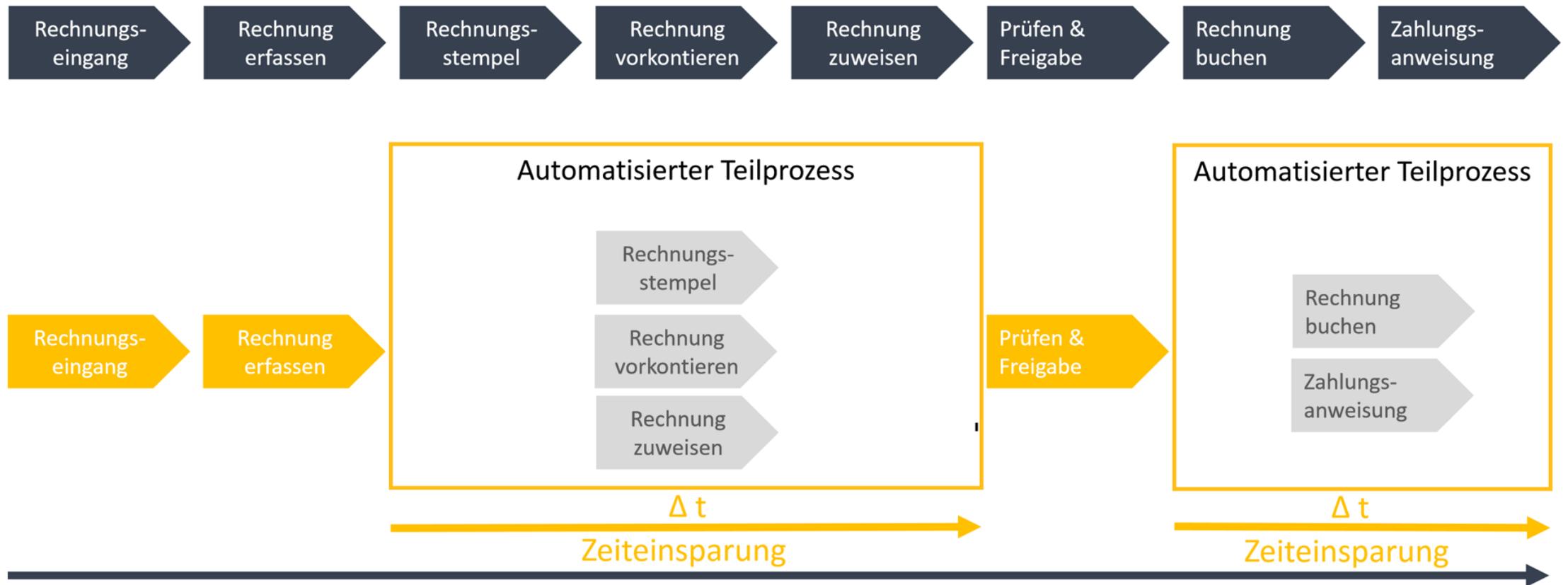
Sechzehn (zweistellige) Verknüpfungen der Aussagenlogik



Prüfung mittels ein- und zweistelliger Aussagenlogik

Hfd.Nr.	Prüfdomain A	Prüfdomain B	Prüfwert für A und B	Konfidenz	Aussagenlogik	Erklärung der Logik	Operatorart	# Treffer
1	Debitoren	Ausgangsrechnungsbelege	Telekom	97,0%	ist in A existent (E)	A ist bekannt (Identität von A)	Präpondenz	21
2	Kreditoren	Eingangsrechnungsbelege	Ust-ID	100,0%	ist in B existent (E)	B ist bekannt (Identität von A)	Postpondenz	123
3	Belegtext	Werkstoffe	KFZ-Zubehör	97,0%	ist nicht in A enthalten, unabhängig von B (~A)	keinesfalls das eine; keinesfalls A	Pränonpendenz	1.021
4	Kontakte	Lead	Scopevisio	90,0%	ist nicht in B enthalten; unabhängig von A (~B)	keinesfalls das andere; keinesfalls	Postnonpendenz	3
5	Debitore	Kunde	litro Haas	91,0%	in A und B enthalten (AND: A)	sowohl A als auch B gemeinsam	Konjunktion	

Künstlich intelligente Geschäftsprozesssteuerung



8

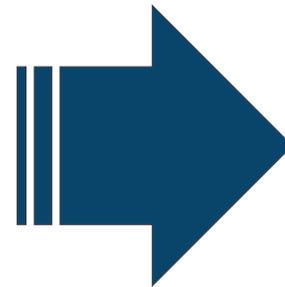
Wir helfen Ihnen Ihre **Arbeitswelt** neu zu denken!

„Jeder für sich“

Fehlende Informationen, zeitliche Verzögerung, Unkenntnis über Sachverhalt, fehlende Zuordnung zu Projekten, langsame Mandantenkommunikation.

„Mit uns als Partner durch die Digitale Transformation“

Einblick in Sachverhalte, alle Belege und Verträge im Zugriff, Projektzuordnung ist immer transparent, „Collaboration“ ist in allen Dimensionen verfügbar.



Unser **Anspruch** an Ihre Arbeit ist anders!

Beispiel: „Buchhaltung“

Wir wollen nicht die **beste Buchhaltung der Welt** entwickeln,

sondern die Buchhaltung abschaffen.



Wir **automatisieren** nach und nach so viel wie geht ...

Beispiel: „Banking“

Wir möchten **nicht** die **beste denkbare Bankensoftware** entwickeln,

sondern den Zahlungsverkehr künstlich intelligent vollautomatisch durchführen.



Antworten finden bevor Fragen gestellt werden!

Beispiel: „Notification“

Wir wollen nicht das Sie Fragen stellen müssen,

sondern der Scoper hat Sie per Mail, Timeline, Chat oder Sprache proaktiv zu benachrichtigen.

Von: Scoper

Gesendet: Dienstag, 17. Januar 2017 11:35

An: Jörg Haas <joerg.haas@hwpartners-ag.com>

Cc: Henry Wilke <henry.wilke@scopevisio.com>

Betreff: Scoper berichtet Dir Neuigkeiten Deines Nachrichtenprofils Liebich Agentur

Hallo Jörg,

wie gewünscht sende ich Dir Deine Tagesübersicht für T&S Service AG. Heute sind 7 Ereignisse in der Übersicht:

- 10:29:45 Henry Wilke hat das Projekt "Beratung digitale Transformation" erstellt. Das Projekt ist ein Vertriebsprojekt. Es soll von 17.01.2017 bis 30.06.2017 dauern.
- 10:35:31 Sabine Wind hat mehrere Eigenschaften des Kontakts "Liebich Agentur" geändert. Der Kontakt "Liebich Agentur" wurde in einen Interessenten konvertiert, der Marketingbeauftragte auf "Aamindip Bhardwaj" geändert sowie die Vertriebsquelle auf "Produktpräsentation" geändert.
- 10:39:34 Henry Wilke hat das Potenzial "Beratungspaket" als Potenzial identifiziert neu angelegt. Es beläuft sich auf 12.000,00 €. Davon fließen 1.200,00 € in den Forecast ein.
- 10:45:34 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" einen Kommentar erstellt. Telefonat 17.2.: Hr. Liebich ist der digitalen Transformation sehr aufgeschlossen, hat aber keine internen Ressourcen zur Umsetzung. Bitte das Beratungspaket um die Umsetzungsberatung ergänzen. Gesamtbudget von 15.000,- sollte nicht überschritten werden.
- 10:48:59 Henry Wilke hat im Projekt Beratung digitale Transformation mehrere Eigenschaften des Potenzials "Beratungspaket" geändert. Die Verkaufswahrscheinlichkeit wurde von Potenzial "Beratungspaket" auf "Signalisiert hohes Interesse" geändert und mittelbar den gewichteten Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € geändert. Henry Wilke hat den Betrag von Potenzial "Beratungspaket" auf 7.495,00 € erhöht.
- 10:48:46 Markus Cramer hat für "Liebich Agentur" im Projekt "Beratung digitale Transformation" einen Kommentar erstellt. Telefonat 18.1.: Hr. Liebich hat mündlich zugesagt, der Gesamtbetrag wurde auf 14.500,- netto verhandelt.
- 11:01:29 Henry Wilke hat das Angebot "Liebich Agentur, AN-2017-5" erstellt. Das Angebot beläuft sich auf 17.255,00 € (inkl. USt.). Davon fließen 11.745,00 € in den Forecast ein. Tag der Entscheidung ist am 25.01.2017.

Jörg, ich hoffe, diese Informationen sind für Dich hilfreich. Vielleicht möchtest Du Dich aus diesem Vorgang [abmelden](#)? Ansonsten halte ich Dich weiter hierüber auf dem Laufenden.

Einen erfolgreichen Tag wünscht Dir

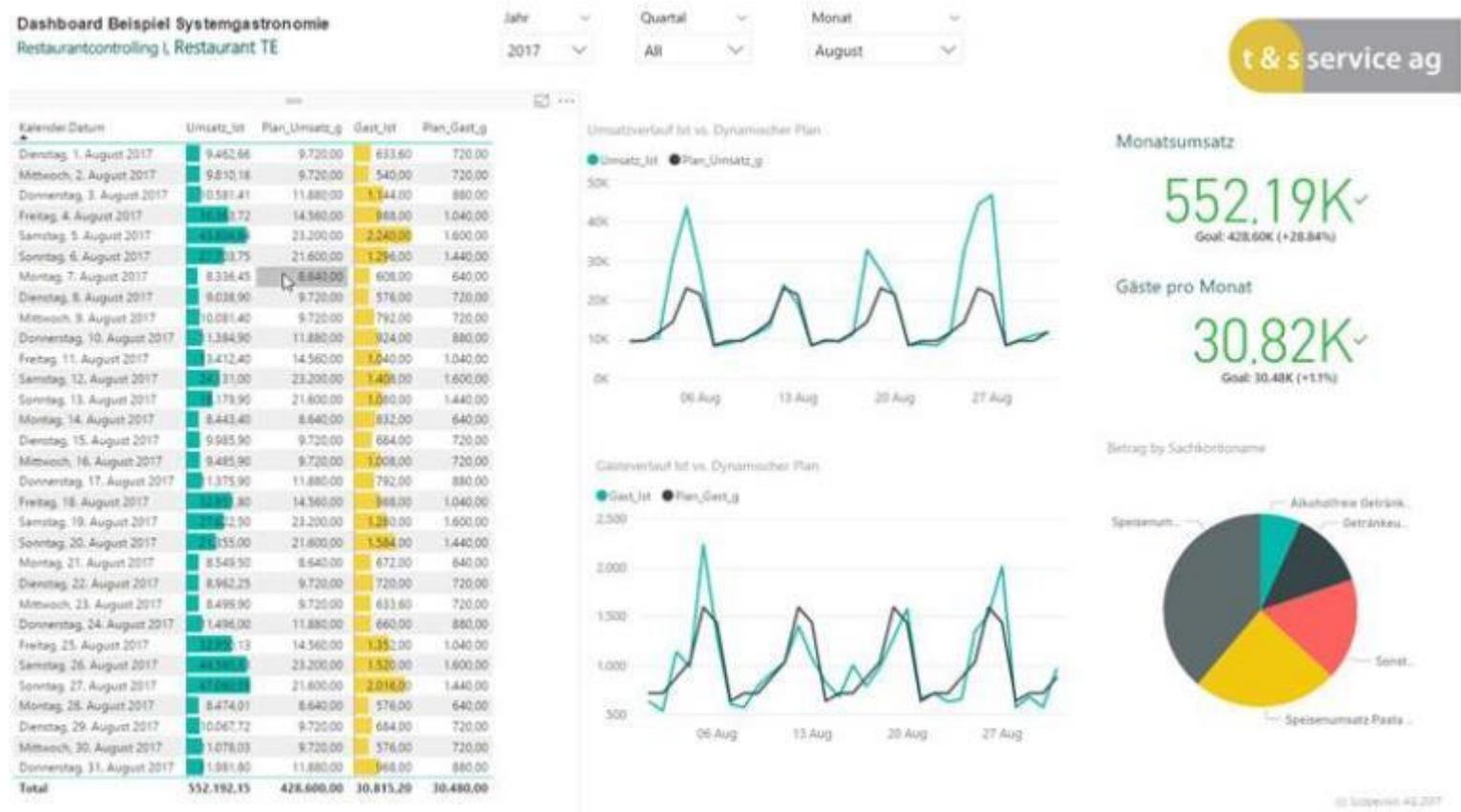
Dein persönlicher Scoper

Alle Zahlen brandaktuell von jedem Ort der Welt

Beispiel: „Power BI“

Wir wollen **keine** BWAs und Auswertungen 6 Wochen später,

sondern per Onlinezugriff die aktuellen Zahlen, Daten, Analysen und Informationen von jedem Ort der Welt.



Fragen Sie doch einfach Ihren Scoper „?“

Beispiel: „Kommunikation“

Wir wollen **nicht** die **besten Reports der Welt** entwickeln,

sondern Sie Ihren persönlichen Assistenten fragen lassen.

Scoper, wie hoch ist unser gewichteter Forecast?

Scoper, wie hoch ist der Kassenbestand?

Scoper, wie hoch war unser Umsatz gestern?

Scoper, wie lautet die Telefonnummer von Scopevisio?



8 Digitale Transformationsplattform für Collaboration!

Cloud = **gemeinsam & mobil** Suite = **integriert** Prozesse = **fließend** KI = „**künstlich intelligent**“ Automation = **4.0**

disruptiv

„**künstlich intelligente & integrierte & geschäftsprozessorientierte
vollautomatisiert zwischen Steuerberatungskanzlei und Unternehmen**“

Scopevisio – die Lösung für echte **BUSINESS PIONIERE**



Danke!